



E-Procurement

Ganzheitliche Lösungen - Alles aus einer Hand

Die M-Exchange AG (MX) bietet ihren Kunden eine einzigartige Lösung zur Optimierung sämtlicher operativer Beschaffungsprozesse. Sie erhalten von uns einen maßgeschneiderten Beschaffungsprozess mit allen notwendigen, individuell angepassten Einkaufstools, zur Automatisierung und Vereinfachung Ihrer Unternehmensbeschaffung. Unser umfangreiches Portfolio besteht aus Beratungsservices, E-Procurement-Plattform, Lieferantenintegration und Rechnungsmanagement. Zusätzlich können externe Partner-Tools für den strategischen Beschaffungssektor nahtlos integriert werden.

Wir bieten keine Standardsoftware, unsere SaaS-Lösungen passen sich den Geschäftsprozessen unserer Kunden komplett an. Wir sind Ihr Partner im Einkauf und bieten die komplette Palette zur Prozessoptimierung: Bestellung, Lieferung, Rechnung und Zahlung werden über ein modulares Tool der MX abgewickelt.

- Katalogbeschaffung (C-Teile)
- Webshop – Sell Side
- Dienstleistungen
- Marktgerechte Konditionen
- Einbindung vorhandener Lieferanten
- Freitextbestellungen
- Intelligente Suchfunktionen (OCI)
- Webbasiert (SaaS)
- Integration in alle ERP-Systeme
- Intuitives Benutzerinterface
- Flexibel & skalierbar
- Grafischer Workflow-Generator
- Ausführliches Reporting
- Schnell, sicher & transparent

Das Einkaufsportal der MX verbindet den klassischen Katalogeinkauf mit komfortablen Suchmöglichkeiten, intuitiver Bedienung und kompletter Integration in jedes vorhandene ERP-System.

Externe Kataloge (Webshops) können über eine OCI-Schnittstelle (Open Catalogue Interface) in den Beschaffungsprozess integriert und mittels Background Search direkt durchsucht werden. Sämtliche Angaben zur Verbuchung werden automatisiert hinterlegt und geprüft.

Die MX-Plattform kann universell auch als Webshop eingesetzt werden, um Kunden und Partner in die Verkaufsprozesse zu integrieren.

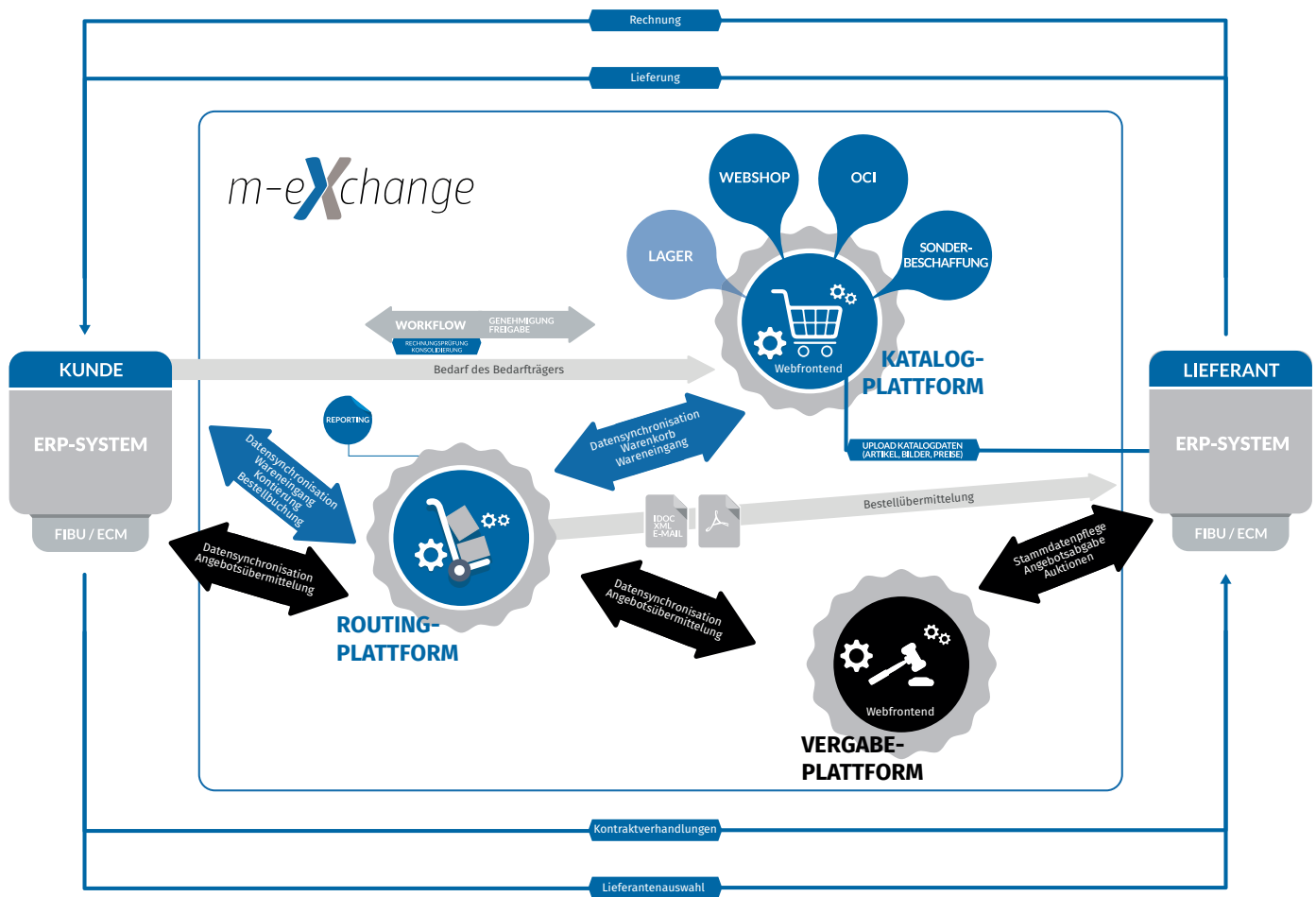
✓ Keine Wartungskosten

✓ Keine Lizenzkosten

✓ Kein Schulungsaufwand

✓ Keine Medienbrüche

Die Plattform zur Optimierung Ihrer Beschaffung



Ihre Vorteile auf einem Blick:

ZEIT

- Kurze Einführungsfrist
- Implementierung: 8-12 Wochen
- Go-live-Termin: 3 Monate nach Kick-off
- Kein Schulungsaufwand
- Halbierung der Bearbeitungszeit von Bestellvorgängen



LIEFERANTEN

- Bessere Vergleichbarkeit der Lieferanten
- Reduzierung der Lieferantenzahl & des Bestellvolumens
- Engere Lieferantenbindung



KOSTEN

- Nachhaltige Kostenreduzierungen des Einkaufsprozesses
- Keine Investition in Hard- und Software (SaaS)
- Keine zusätzlichen Administrations- und Betreuungskosten für Updates und Releases (Ausnahme: Major Releases)
- Pflegeaufwand der Lieferantenkataloge entfällt



COMPLIANCE

- Dokumentation und Archivierung (Freigabe, Genehmigung, Bestellprozess)
- Gewährleistung und Einhaltung von Compliance & SOX-Richtlinien
- Garantierte Nachvollziehbarkeit



KOMPLETTLÖSUNG FÜR DIE OPERATIVE BESCHAFFUNG:

Durch den Einsatz der Beschaffungsplattform von MX kann sich der Einkauf wieder auf seine Kernkompetenzen konzentrieren und mehr Zeit in strategische Tätigkeiten investieren. Die Effizienz im Einkauf wird durch transparente Abläufe gesteigert.

Die Prozess- und administrativen Kosten können um bis zu 60 Prozent nachhaltig reduziert werden. Manuelle Prüfungen entfallen nahezu komplett.

Durch die Automatisierung der Bestellabwicklung werden die Bearbeitungszeiten verkürzt. Eine revisionssichere Nachvollziehbarkeit des Beschaffungsvorganges wird garantiert und eine zentrale Steuerung mit dezentraler Beschaffung über die E-Procurement-Lösung unterstützt. In allen Umsetzungsschritten steht die persönliche Kundenbetreuung mit kompetenten Ansprechpartnern für alle Fragen rund um den Beschaffungsprozess im Mittelpunkt.

Die Business-Plattform der MX ist die perfekte und ganzheitliche Lösung zur Optimierung von Geschäftsprozessen sowie zur Automatisierung und Vereinfachung Ihrer Unternehmensbeschaffung.

Exzellente Kombination aus E-Procurement, Invoice Management & Datenaustausch

Die Lösungen der MX optimieren die komplette Beschaffung von Nicht-Produktionsmaterial und Dienstleistungen durch Kombination aus Kataloglösung und der EDI-Abwicklung mit den Lieferanten.

Das Portfolio wird abgerundet durch umfangreiche IT-Services von der ERP-Integration bis zum maßgeschneiderten Customizing der Prozesse und kompletten EDI-Service.

Über die Schwestergesellschaft PSG Procurement Services GmbH werden zusätzlich umfangreiche Einkaufsdienstleistungen angeboten:

Sonderbeschaffung (Spot Buy) und Beschaffungs-outsourcing sowie verhandelte Katalogsortimente. Über langjährige Kooperationspartner kann MX auch strategische Beschaffungssegmente abbilden.

Referenzkunden:

DSW21

rhenag
EnergieBündel. Seit 1872.

evo
Energieversorgung Oberhausen AG

**Städtische Werke
Netz+Service**
für die **kvv** und deren Gesellschaften

ewmr

SWK

 **Klinikum Stuttgart**

 **WIENER LINIEN**

NEW'
Wir kümmern uns.

 **WIENER STADTWERKE**

Kundenstimmen:

„Die Nutzung der Katalogplattform ermöglicht die prozessoptimierte Abwicklung von Routinevorgängen in der Beschaffung, indem einerseits geringwertigere Beschaffungsvorgänge über die vorhandenen Kataloge erledigt werden können, andererseits auch bilateral abgeschlossene Beschaffungsaktivitäten automatisiert abgewickelt werden bis hin zur Gutschriftserstellung.“

Jörg Blaschke
Leitung Konzerneinkauf
Dortmunder Stadtwerke AG - DSW21

„Ausschlaggebend für unsere Entscheidung, das System der M-Exchange zu nutzen, war die problemlose Anbindung an SAP – und natürlich die sehr einfache Handhabung für die User. Wer schon mal im Internet bestellt hat, wird auch hier keine Probleme haben.“

Stefan Noll
Leitung Einkauf/Materialwirtschaft,
Städtische Werke Netz + Service GmbH, Kassel

M-EXCHANGE DAS UNTERNEHMEN:

Die M-Exchange AG, gegründet im Januar 2000, ist ein Tochterunternehmen der WV Energie AG und beschäftigt an zwei deutschen Standorten ihre Mitarbeiter. Sie bietet bewährte Beschaffungs-, Handels- und Kommunikationsplattformen auf höchstem Niveau. Hierzu zählen branchenübergreifende Beschaffungslösungen, wie das E-Procurement-Portal für Mittelstand und Konzerne. Ebenso wurden Spezialentwicklungen für Stadtwerke, Ver- und Entsorger, Verkehrsbetriebe sowie kommunale Einrichtungen implementiert. MX übernimmt dabei neben dem Betrieb der Systeme im Web auch umfangreiche Dienstleistungen, wie das Katalogmanagement und die EDI-Abwicklung mit den Lieferanten. Das Portfolio wird abgerundet durch umfangreiche IT-Services von der ERP-Integration über einen kompletten EDI-Service bis hin zum maßgeschneiderten Customizing.

Weitere Schwerpunkte der MX bilden die Geschäftsfelder Vergabepattform (ASTRAS), der Bereich Energiedatenmanagement (EDM) sowie die Smart-Meter-Gateway-Administration (Messstellenbetriebsgesetz-MsbG).

Kontakt:



M-Exchange AG

Am Sonnenplatz 1
61118 Bad Vilbel

Ihre Ansprechpartnerin bei uns:

Christiane Eisenbletter

-Vertriebsassistentin-

Telefon: +49 6101 65658-24

Fax: +49 6101 65658-25

christiane.eisenbletter@m-exchange.de

www.m-exchange.de

Unser Portfolio:



shop



auschreibung



datentransfer



energie



support